

## Ervaringen met de Masterclass Allianties en Samenwerkingen

Wat doet een BSN-alumni als hij in zijn project aan een nieuw samenwerkingsverband denkt maar nog niet weet hoe hij die vork aan de steel zal steken? En als er dan *net toevallig* een brochure van BSN in de bus valt voor een masterclass 'Allianties en Samenwerkingen' met de toppers van Nederland op dit gebied? Inschrijven dus (Hein) en gelijk een collega van 'het andere bedrijf' (Ricardo) er bij uitnodigen.

Twee dagen intensief met materie bezig zijn, action learning, strategische issues, theorie en praktijk doorwrochten, tactieken, do's en dont's. Think before you leap.

Zo zaten ProRail en de Stadsregio Rotterdam opeens in Buren met een case die in twee dagen intensief doordacht en gefileerd is. Vier (zeer) begaafde en ervaren docenten hebben in vier dagdelen ins- en outs van samenwerking tussen organisaties belicht. Onze case konden we inbrengen en alle masterclass studenten hebben hun professionele zienswijze en adviezen gegeven (het geld is dus allang weer terugverdiend.). Wij hebben ruim stof voor gesprek opgedaan tussen de twee bedrijven, grote lijnen voor samenwerkingswijze werden duidelijk en zullen gebaseerd worden op solide theorie én praktijkervaring van alle aanwezigen.

De twee masterclassdagen waren heel intensief. Niet alleen door de hoeveelheid maar ook omdat de werkelijkheid continu is getoetst aan hetgeen werd gepresenteerd. Op z'n BSN's, dus 'Action Learning'. Een heel bevredigende ervaring voor Hein en Ricardo!

Hein de Jong, ProRail

Ricardo Poppeliers, Stadsregio Rotterdam.